



Exportgids

Praktische fiche

Een antenne openen in het Verenigd Koninkrijk



Gefinancierd door
de Europese Unie

**BREXIT
ADJUSTMENT
RESERVE**

Inhoudsopgave



Inleiding	3
I. Context en problematiek	4
1.1 De Europese Unie en de opening van een "ANTENNE" van een onderneming in het buitenland	4
1.2 De gevolgen van de Brexit voor de vestiging van Belgische vennootschappen in het VK onder de vorm van een "ANTENNE"	4
1.3 Waarom een "ANTENNE" openen in het Verenigd Koninkrijk	4
1.4 Het snelle selectieooster voor de vorm van "ANTENNE" die wenselijk is voor de activiteiten die het bedrijf in het Verenigd Koninkrijk wil verrichten	5
II. Welke vormen van aanwezigheid in het Verenigd Koninkrijk groeperen we onder de term "ANTENNE"?	6
2.1 Een PROSPECTIEKANTOOR hebben in het Verenigd Koninkrijk	6
2.2 Een VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR (Representative Office) openen in het Verenigd Koninkrijk	6
2.3 Verkrijgen van een Brits EORI-nummer	7
2.4 Een Brits btw - nummer verkrijgen	7
2.5 Een ADVANCED STOCK aanleggen in het Verenigd Koninkrijk	7
2.6 Een BIJKANTOOR (BRANCH) openen in het Verenigd Koninkrijk	8
III. Stappen voor een Belgische onderneming om in het Verenigd Koninkrijk een ANTENNE op te richten met commerciële activiteit op Brits grondgebied	9
3.1 In België	9
3.2 In het Verenigd Koninkrijk	9



Inleiding

Nu het Verenigd Koninkrijk de EU heeft verlaten, is het een derde markt voor EU - bedrijven.

In deze situatie worden dus opnieuw douanecontroles voor goederen en inreis -/immigratiecontroles voor personen ingevoerd tussen het Verenigd Koninkrijk en de Europese Unie.

Voor de eerste drie kwartalen (januari tot september 2022) is het Verenigd Koninkrijk de 4e grootste klant van België (EU + niet-EU) (bron: Agentschap voor Buitenlandse Handel).

Om post-Brexit gemakkelijker prospectie - en/of commerciële activiteiten te kunnen uitvoeren, is het vaak noodzakelijk om een aanwezigheid te hebben die de Belgische onderneming in staat stelt de Britse wetgeving na te leven en/of gemakkelijker toegang te hebben tot prospects en/of klanten.

Deze overweging is van zowel toepassing op de handel in goederen als de levering van diensten.

I. Context en problematiek

1.1 De Europese Unie en de opening van een "ANTENNE" van een onderneming in het buitenland

De Europese Unie (EU) vormt een interne markt en een gemeenschappelijk douanegebied, ook bekend als een "Economische Unie", waarvan het Verenigd Koninkrijk (VK) tot 31 januari 2020 een van de 28 leden was.

In dit verband harmoniseert de EU een aantal voorschriften, waaronder die betreffende de vestiging van EU - bedrijven in een andere lidstaat.

1.2 De gevolgen van de Brexit voor de vestiging van Belgische vennootschappen in het VK onder de vorm van een "ANTENNE"

Aangezien het Verenigd Koninkrijk sinds 1 januari 2021 geen deel meer uitmaakt van de EU, krijgt het zijn soevereiniteit terug om juridische, fiscale en sociale beperkingen op te leggen aan buitenlandse ondernemingen die in het Verenigd Koninkrijk handel willen drijven op een andere manier dan door goederen uit te voeren naar een Britse onderneming die ze zal invoeren. Buitenlandse ondernemingen moeten dus voldoen aan de geldende Britse voorschriften, die niet noodzakelijkerwijs meer geharmoniseerd zijn met de Europese voorschriften, die hoe dan ook niet meer van toepassing zijn op de overbrenging van goederen naar het Verenigd Koninkrijk, met uitzondering van Noord-Ierland (Brits grondgebied dat deel uitmaakt van het douanegebied van de Europese Unie, maar dat door het Verenigd Koninkrijk wordt belast op grond van de overeenkomsten tussen de EU en het Verenigd Koninkrijk in verband met de Brexit).

1.3 Waarom een "ANTENNE" openen in het Verenigd Koninkrijk

Bij veel handelstransacties wil de klant, of dat nu een particulier of een bedrijf is, dat zijn leverancier geografisch dicht bij hem in de buurt is om de handelsbetrekkingen of de uitvoering van contractuele verplichtingen ter plaatse te vergemakkelijken.

Er zijn dus verschillende mogelijkheden om rechtstreeks aanwezig te zijn in het Verenigd Koninkrijk zonder een beroep te doen op derden (importeur, exclusieve distributeur, franchisenemer, enz.) en met behoud van volledige controle over de commercialisering van het product of dienst.

De voorgestelde formules laten Belgische vennootschappen dus toe om de rechtstreekse controle en het beheer van haar Britse activiteiten binnen haar Belgische entiteit te behouden.

1.4 Het snelle selectie-rooster voor de vorm van "ANTENNE" die wenselijk is voor de activiteiten die het bedrijf in het Verenigd Koninkrijk wil verrichten

Handelingen die de onderneming in het Verenigd Koninkrijk wil stellen:

Type	Beperkingen	Vorm van "ANTENNE"
Bezoeken van prospects/klanten ter plaatse zonder vanuit België te moeten reizen of goederen mee te nemen	PASPOORT / inreisformaliteiten / immigratie	COMMERCIEEL KANTOOR met de mogelijkheid van subsidies van het Brussels Gewest maar zonder officieel bestaan voor de Britse autoriteiten
Regelmatig en voortdurend prospects/klanten ter plaatse bezoeken door goederen als monsters of demonstratiemateriaal in te voeren zonder de verkoop vanuit het VK te laten plaatsvinden, maar vanuit de Belgische rechtspersoon	Wettelijk geregistreerd zijn in het Verenigd Koninkrijk om permanent en voortdurend activiteiten uit te voeren op het gebied van bedrijfsontwikkeling en -ondersteuning voor de Belgische onderneming	VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR
Goederen in het Verenigd Koninkrijk binnenbrengen, douaneformaliteiten bij invoer vervullen en douanerechten betalen aan de douaneautoriteiten (alleen voor zakelijke B2B - klanten)	Vereiste om geregistreerd te zijn bij de Britse douaneautoriteiten	EORI UK
Diensten verlenen met fiscale bestemming in het Verenigd Koninkrijk aan zakelijke (B2B) of particuliere (B2C) klanten of goederen leveren aan particuliere klanten (B2C) na inklaring in het Verenigd Koninkrijk (eventueel aan zakelijke klanten onder de Incoterm DDP)	Vereiste om geregistreerd te zijn bij de Britse belastingautoriteiten	VAT UK
Goederen beschikbaar hebben in het Verenigd Koninkrijk voor levering aan particuliere (B2C – e-commerce) en/of zakelijke (B2B – e-commerce / in consignatie, enz.) klanten.	Vereiste om geregistreerd te zijn bij de douaneautoriteiten (EORI UK), de belastingautoriteiten (VAT UK) en een logistieke dienstverlener hebben die de fysieke distributie in het Verenigd Koninkrijk verzorgt.	VOORAFGAANDE VOORRAAD
Alle bedrijfsactiviteiten uitvoeren die een bedrijf in het Verenigd Koninkrijk zou kunnen uitvoeren (op voorwaarde dat het Belgische bedrijf wettelijk en reglementair gekwalificeerd is voor een bepaalde activiteit of activiteiten) zonder een bedrijf in het Verenigd Koninkrijk op te richten	U moet geregistreerd zijn bij de douaneautoriteiten (EORI UK), de belastingautoriteiten (VAT UK) en voldoen aan de wettelijke en reglementaire vereisten van het VK om een <i>BRANCH</i> in het VK te openen.	BIJKANTOOR of <i>BRANCH</i> in het Engels

II. Welke vormen van aanwezigheid in het Verenigd Koninkrijk groeperen we onder de term "ANTENNE"?



Premie voor het huren van een prospectiekantoor

[MEER INFO HIER](#)

2.1 Een PROSPECTIEKANTOOR hebben in het Verenigd Koninkrijk

Aangezien het Verenigd Koninkrijk een land buiten de Europese Unie is geworden, kan het Brussels Gewest u bijstand verlenen aan ondernemingen (natuurlijke persoon - zelfstandige en bedrijven) om een "prospectiekantoor" te openen. De bijstand omvat een terugbetaling van de huur van het in het Verenigd Koninkrijk gevestigde prospectiekantoor gedurende minimaal 3 maanden en maximaal 6 maanden.

Opgelet: voor deze vorm van aanwezigheid in het Verenigd Koninkrijk moet worden voldaan aan de voorwaarden voor toegang tot het grondgebied van het Verenigd Koninkrijk voor de daar aanwezige personen, zonder dat deze vorm van aanwezigheid door de Britse autoriteiten wordt erkend.

2.2 Een VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR openen in het Verenigd Koninkrijk

Een VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR geeft de Belgische vennootschap zichtbaarheid en een adres in het Verenigd Koninkrijk, maar laat geen commerciële activiteiten toe vanuit deze structuur.

Hiermee kunnen de producten en/of diensten van de onderneming aan haar klanten en/of prospects worden voorgesteld en kan eventueel een netwerk van handelsagenten worden gecoördineerd.

Het dient dus niet voor het sluiten van contracten (die tussen de Belgische onderneming en haar Britse klant moeten worden ondertekend), noch voor de invoer of distributie van producten.

De Britse autoriteiten kunnen aan dergelijke structuur nooit EORI - en VAT UK - nummers toekennen.

Het in het Verenigd Koninkrijk gevestigde VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR maakt het mogelijk tegen lage kosten de marktvooruitzichten te prospecteren en te beoordelen alvorens een andere vorm van aanwezigheid te ontwikkelen als de vooruitzichten goed zijn.

Er is dus geen sprake van registratie bij de belastingdienst met periodieke aangiften, noch van een investering in verband met een kapitaalbreng voor de oprichting van een vennootschap.

De Belgische vennootschap moet zich registreren bij het COMPANIES HOUSE door het volgende te verstrekken:

1. Het OS IN01-formulier ([MEER INFO HIER](#) laatste pagina)
2. De registratiekosten van 20 GBP
3. Gewaarmerkte kopie de oprichtingsdocumenten (statuten en huidige volmachten) van de Belgische vennootschap (een natuurlijk persoon kan geen VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR hebben) met beëdigde Engelse vertaling
4. Kopie van de laatste jaarrekening van de Belgische vennootschap met beëdigde Engelse vertaling



Er wordt aan herinnerd

dat er geen commerciële activiteit (aan-/verkoop) kan plaatsvinden vanuit het VERTEGENWOORDIGINGSKANTOOR (*REPRESENTATIVE OFFICE*). Het versturen van offertes en/of het sluiten van contracten of het aanvaarden van bestellingen moet gebeuren vanuit de Belgische rechtspersoon/onderneming.

2.3 Verkrijgen van een Brits EORI-nummer

Het feit dat het VK de EU heeft verlaten, betekent dat goederen die het Britse douanegebied binnenkomen, moeten voldoen aan de kwaliteits- en normvereisten voor invoer.

Goederen die voldoen aan de regels voor het in de handel brengen in de EU voldoen dus niet automatisch aan de Britse regelgeving.

Een Britse koper kan zijn Belgische leverancier belasten met de Britse douaneverrichtingen (controles op de naleving van de regelgeving en betaling van douanerechten) zonder zelf betrokken te zijn via het gebruik van de Incoterm DDP zonder betaling van Britse btw. De Belgische onderneming heeft dan alleen een relatie met de Britse douaneautoriteiten. Dit is strikt genomen geen 'ANTENNE', aangezien de klant geen contactpersoon heeft die in het VK is gevestigd.

[MEER INFO HIER](#)

Deze mogelijkheid, op zichzelf gebruikt, kan nuttig zijn in de context van handel tussen bedrijven (B2B).

2.4 Een Brits btw - nummer verkrijgen

Belgische bedrijven die goederen leveren aan particuliere klanten zouden naast hun EORI-nummer in het VK ook een Brits btw-nummer moeten verkrijgen, omdat ze anders de douaneformaliteiten niet kunnen vervullen en de btw niet rechtstreeks aan de autoriteiten kunnen betalen, aangezien ze er niet btw - plichtig zijn. De Belgische leverancier moet zijn particuliere klanten dus factureren met zijn Britse btw-nummer dat is toegekend aan de naam van zijn Belgische onderneming. Een kleine zakelijke klant (bv. een winkel) zou dit misschien ook willen doen als hij regelmatig goederen ontvangt van leveranciers in het Verenigd Koninkrijk met Britse btw.

[MEER INFO HIER](#)

Deze mogelijkheid, gebruikt in combinatie met het EORI - nummer, kan nuttig zijn zowel in het kader van de handel tussen bedrijven (B2B) als met particulieren/consumenten (B2C).

2.5 Een ADVANCED STOCK aanleggen in het Verenigd Koninkrijk

Naast het verkrijgen van een Brits EORI- en btw-nummer wil de Belgische onderneming wellicht een voorraad goederen in het Verenigd Koninkrijk beschikbaar hebben. Deze formule wordt "advanced stock" genoemd, d.w.z. na de invoer op naam van de Belgische onderneming met haar Britse btw - & EORI - nummers uit België of van haar leveranciers in de Europese Unie of zelfs uit om het even welk derde land. De onderneming zal dus rechtstreeks in bulk invoeren bij een Britse logistieke en douanedienstverlener die namens haar zal optreden en vanuit het Verenigd Koninkrijk aan haar particuliere en zakelijke klanten zal kunnen leveren: de Belgische verkoper factureert hen met de Britse btw zoals bij een binnenlandse verrichting. Het voordeel van deze formule is dat de logistieke kosten en de douaneaangiften worden beperkt omdat ze worden geglobaliseerd over een beperkt aantal leveringen van de vooraf aangelegde voorraad

(het entrepot/logistieke dienst factureert zijn diensten aan de Belgische onderneming met Britse btw, die gemakkelijk kan worden teruggevorderd via de btw – aangiften op aan – en verkopen die de Belgische onderneming periodiek moet indienen bij de Britse belastingadministratie.

Dit is strikt genomen geen “ANTENNE”, aangezien de klant geen contactpersoon heeft die in het VK is gevestigd.

2.6 Een BIJKANTOOR openen in het Verenigd Koninkrijk

Met een BIJKANTOOR kan de Belgische onderneming aanwezig zijn in het Verenigd Koninkrijk, vanuit de Belgische onderneming. Het BIJKANTOOR is juridisch niet onafhankelijk: het maakt integraal deel uit van de Belgische vennootschap en is opgenomen in de boekhouding hiervan. De contractuele relaties met klanten en leveranciers zijn dus rechtstreeks bindend voor de Belgische vennootschap.

Een BIJKANTOOR moet niet worden verward met een DOCHTERONDERNEMING – dat is een juridisch onafhankelijke onderneming die in het Verenigd Koninkrijk is opgericht onder het Britse vennootschapsrecht.

Een BIJKANTOOR is dus een onderdeel van de op Brits grondgebied gevestigde Belgische vennootschap, terwijl een DOCHTERONDERNEMING een Britse vennootschap is die een aandeelhoudersband heeft met haar Belgische moedermaatschappij.

Het begrip “ANTENNE” is dus perfect van toepassing op het BIJKANTOOR aangezien de Belgische vennootschap volledige en directe controle heeft over haar activiteiten in het Verenigd Koninkrijk, die bovendien geïntegreerd blijven in haar Belgische juridische structuur.

Waarom bijkantoor oprichten in het Verenigd Koninkrijk?

Naast het oprichten van een dochteronderneming naar Brits recht, is een bijkantoor de enige mogelijkheid voor een Belgische vennootschap om een volledige handelsactiviteit uit te oefenen, uiteraard op voorwaarde dat zij de Britse regelgeving naleeft die op haar activiteitensector van toepassing is.

Zo kan de Belgische vennootschap een aanwezigheid in het Verenigd Koninkrijk hebben in de vorm van een of meer vestigingen waar zij klanten, leveranciers en partners kan ontvangen en zaken kan doen vanuit haar vestiging(en) in het Verenigd Koninkrijk. De Belgische vennootschap is daarbij aansprakelijk voor de verbintenissen die haar vestiging in het Verenigd Koninkrijk jegens derden aangaat.

Het bijkantoor kan actief zijn op het gebied van goederen (het kan goederen invoeren en in het Verenigd Koninkrijk op de markt brengen zoals elke andere Britse onderneming, met inachtneming van de marktvoorschriften), maar ook op het gebied van diensten (zie de fiche “DIENSTEN VERSTREKKEN IN HET VERENIGD KONINKRIJK” voor meer informatie hierover).

Het bijkantoor kan dus ook ter plaatse personeel aannemen voor zijn activiteiten. Omdat het wettelijk geregistreerd is in het Verenigd Koninkrijk, zal het ook de formaliteiten voor het ontvangen of inhuren van buitenlands personeel kunnen vervullen, te beginnen met het “Certificate of Sponsorship” dat nodig is om een visum te verkrijgen.

III. Stappen voor een Belgische onderneming om in het Verenigd Koninkrijk een ANTENNE op te richten met commerciële activiteit op Brits grondgebied

3.1 In België

- Een in België geregistreerde vennootschap zijn met een ondernemingsnummer
[MEER INFO HIER](#)
 - Formaliteiten zoals voor de vormen vermeld onder [2.1/2.2/2.3/2.4/2.5/2.6](#)
- In het bezit zijn van een Europees EORI-nummer indien de dienst betrekking heeft op de verkoop van goederen of de verplaatsing van uitrusting/materieel/gereedschap naar het Verenigd Koninkrijk voor inklaring met het oog op het verlaten van het grondgebied van de EU
[MEER INFO HIER](#)
 - Formaliteiten zoals voor de vormen vermeld onder [2.3/2.4/2.5/2.6](#) indien de handelingen betrekking hebben op de uitvoer van goederen naar de ANTENNE in het Verenigd Koninkrijk vanuit de EU

3.2 In het Verenigd Koninkrijk

- Beschikken over een Brits btw-nummer
[MEER INFO HIER](#)
 - Formaliteiten zoals voor de vormen vermeld onder [2.3/2.4/2.5/2.6](#)
- Beschikken over een Brits EORI-nummer
[MEER INFO HIER](#)
 - Formaliteiten zoals voor de vormen vermeld onder [2.3/2.4/2.5/2.6](#) indien de handelingen gepaard gaan met de invoer van goederen naar de Britse ANTENNA uit een derde land (ongeacht welk)
- Aangifte van personeel dat in het VK wordt ingezet bij de autoriteiten
[MEER INFO HIER](#)
 - Formaliteiten zoals voor de vormen vermeld onder [2.2](#) en [2.6](#)
- De regels voor winstbepaling en belastingheffing in het kader van een vaste inrichting ("Permanent Establishment") in het VK begrijpen
[MEER INFO HIER](#)



Aanbestedende overheid:

hub.brussels

Brussels Agentschap voor de
Ondersteuning van het Bedrijfsleven
CBE 0678.485.603

Charleroise Steenweg 110,
1060 Brussel - België

Coördinatie:

BU Export - International Development Department

Auteur:

GENERYCS SRL

Vertaald uit het Frans:

Oneliner Translations BV

Layout:

Klär.graphics SRL

Datum:

Januari 2023

Deze gids wordt gefinancierd door de Europese Unie als onderdeel van de Brexit Adjustment Reserve