

# Webinar 2: Se financer et s'assurer pour l'international

12/05/2020

# Programme:

- 07/05 14.00-14.45 Webinar 1 : Entretenir sa relation client et préparer son redéploiement à l'international
- 12/05 14.00-14.45 Webinar 2 : **Se financer et s'assurer pour l'international**
- 14/05 14.00-14.45 Webinar 3 : Adapter ses conditions de vente et sa logistique à cette période particulière
- 26/05 14.00-14.45 Webinar 4 : Etat du Monde : Europe
- 28/05 14.00-14.45 Webinar 5 : Etat du Monde : Asie
- 02/06 14.00-14.45 Webinar 6 : Etat du Monde : Les Amériques
- 04/06 14.00-14.45 Webinar 7 : Etat du Monde : Afrique subsaharienne
- 09/06 14.00-14.45 Webinar 8 : Etat du Monde : Afrique du Nord & Moyen-Orient

# Programme:

- 14.00 : Laurent LANOY Senior SME Relationship Manager **AION** : Le financement des entreprises exportatrices aujourd'hui ; les solutions, les conseils
- 14.15 : Nabil JIJAKLI, Deputy CEO **CREDENDO** : Garanties couvertures des risques clients et risques politiques, les solutions, les conseils
- 14.30 : Q& A

**Laurent LANOY**

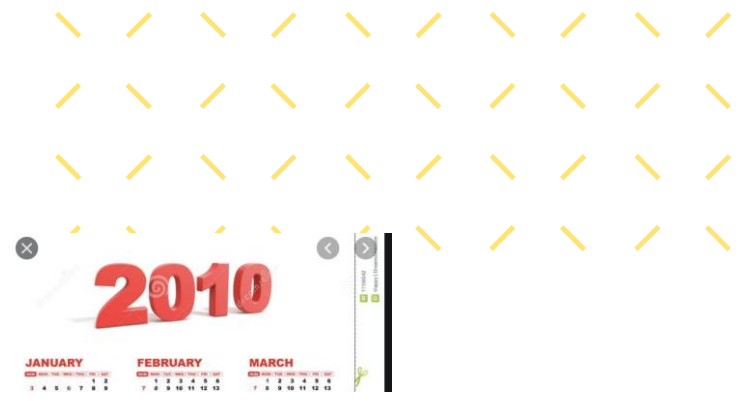
**Senior SME Relationship Manager**  
**AION**

**Le financement des entreprises  
exportatrices aujourd'hui ; les solutions,  
les conseils**

# Le financement des entreprises

[Laurent.lanoy@Aion.be](mailto:Laurent.lanoy@Aion.be)

# Laurent

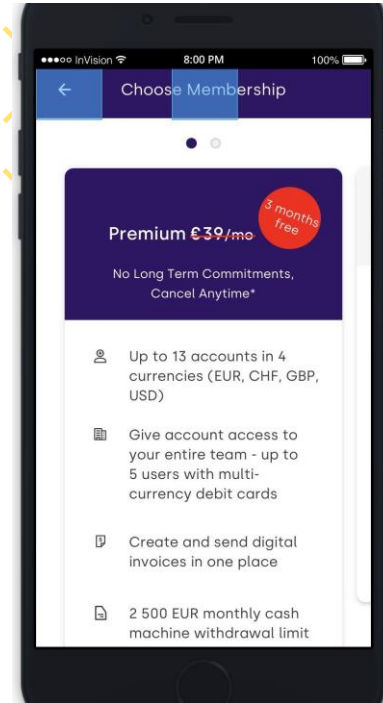
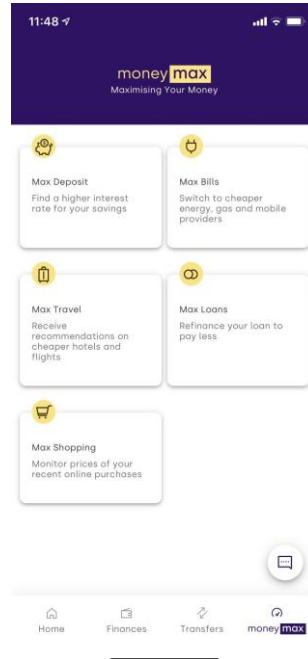


aion  
banking with  
the power of A.I.

AION BANK n.v. is located at Lot 34, 1000 Brussels, Belgium, Brussels 01048319336.  
See [www.aion.be](http://www.aion.be) for more information, terms and conditions and privacy statement.



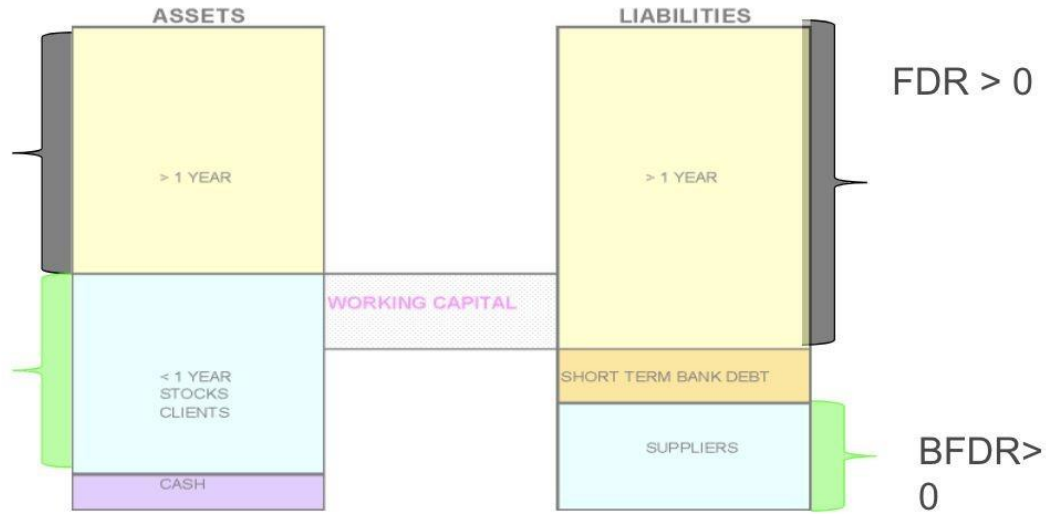
# Notre application





# Le financement du besoin en fonds de roulement

## Schemas FDR vs BFDR



# Les 5 règles pour obtenir du crédit

1° Credo - Credere - Croire = La bonne impression (ORC ViaAPP)

2° LE but du crédit et le respect de la loi Laruelle (Réponses à l'IA)

3° La capacité de remboursement (Déterminée par l'IA)

4° Les sûretés confiées (Pas pour les crédits de < 100.000 euros)

5° La rentabilité de l'opération (1,25% pdt la crise Covid)

# Nabil JIJAKLI

## Deputy CEO CREDENDO

### Garanties couvertures des risques clients et risques politiques, les solutions, les conseils

# Se financer et s'assurer pour l'international

Nabil Jijakli,  
Deputy CEO of Credendo

## En quelques mots

- > Groupe d'assurance-crédit européen
- > Couvre les risques politiques et commerciaux
- > Actif dans tous les segments de l'assurance-crédit

- > Présent dans 14 pays en Europe





## Notre mission



→ Soutenir les relations internationales

Credendo fournit des solutions sur mesure en:

1. Assurance
2. Garantie
3. Cautionnement
4. Financement
5. Réassurance

liées aux transactions commerciales internationales ou domestiques, ou investissements à l'étranger

Nous protégeons les:

- > Entreprises
- > Banques
- > Compagnies d'assurances

**TURNING UNCERTAINTIES INTO OPPORTUNITIES**

## Solutions personnalisées d'assurances commerciales



Assurance-crédit

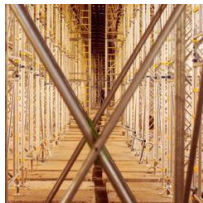


Investissement



cautionnement

CREDENDO

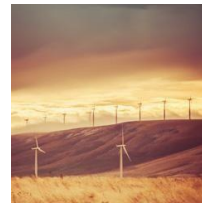


Participation aux risques



Garanties Financières  
+ Credendo Bridge  
Guarantee

New



Financement





ASSURANCES

-

CRÉDIT



A satellite with solar panels is shown in space against a dark, starry background.

**AFFAIRES (SPÉCIALES) AU  
COMPTANT**

A view of a large, dimly lit underground tunnel or cavern with rocky walls and some industrial equipment.

**CRÉDIT ACHETEUR**

A row of large green trucks or heavy machinery parked in a yard, with their headlights and taillights visible.

**CRÉDIT FOURNISSEUR**

A city skyline with several skyscrapers, including the Burj Khalifa, silhouetted against a bright orange and yellow sunset sky.

**GARANTIES  
CONTRACTUELLES (BONDS)**

A close-up of a hand holding a large, glowing coin or token, with a blurred background of a city skyline.

**MATÉRIEL D'ENTREPRISE**

# AFFAIRES AU COMPTANT

Contrat d'exportation entre un exportateur belge et un acheteur étranger avec des étapes de paiement au fur et à mesure de l'avancement des travaux.



## ASSURE

Contre la résiliation et le non-paiement du contrat commercial (raisons d'ordre politique ou commercial)

## SOLUTION

- Paiements au comptant progressifs à l'exportateur belge en respectant des étapes définies
- Pas de crédit accordé par l'exportateur ou la banque à l'acheteur

## BENEFICES

- Exportateur a la certitude d'être payé
- Les paiements peuvent être scindés tout au long de l'exécution du contrat



INVESTISSEMENT



**ASSURANCE DES RISQUES  
POLITIQUES POUR LES  
INVESTISSEMENTS**

# ASSURANCE DES RISQUES POLITIQUES POUR LES INVESTISSEMENTS **CREDENDO**

Couverture d'un investissement par une entreprise belge dans une entreprise étrangère par le biais d'un capital/quasi-capital ou d'un prêt structuré.

## ASSURE

Contre: expropriation, violence politique, interruption des activités, inconvertibilité en devise et restriction de transfert, non-respect d'un jugement, embargo

## SOLUTION

- Couvre les investissements: capital, quasi-capital ou prêt structuré
- Couvre une entreprise belge ou un tiers qui finance cet investissement via un prêt structuré à une entreprise étrangère

## BENEFICES

- Couverture flexible
- Indemnisation pour toute perte due à un fait couvert au cours de la période d'assurance.







FINANCEMENT



Un exportateur belge accorde un crédit à son acheteur étranger afin de lui permettre de payer les biens d'équipement qu'il lui a achetés.

## STRUCTURE

- L'exportateur belge accorde des délais de paiement à son acheteur
- Le crédit est matérialisé par des lettres de change tirées par l'exportateur et acceptées par l'acheteur

## SOLUTION

- Credendo escompte ces lettres: l'exportateur est payé plus vite
- Credendo octroie un crédit de max. 8 millions EUR pour une période de 2 à 5 ans.

## BENEFICES

- L'exportateur belge peut proposer des délais de paiement
- L'exportateur belge est payé dès qu'il a rempli ses obligations contractuelles



# CREDIT ACHETEUR CREDENDO



Crédit à l'exportation de max. 5 millions EUR octroyé à un acheteur étranger pour le paiement de biens d'équipement provenant d'un exportateur belge.

## SOLUTION

- L'exportateur belge effectue des tirages sur le crédit et obtient un paiement comptant pour l'exécution du contrat commercial
- L'acheteur obtient un crédit à MLT pour acheter des biens d'équipement et rembourse Credendo aux dates prévues

## BENEFICES

- L'exportateur belge peut proposer une solution de financement à l'acheteur étranger
- L'exportateur à la certitude d'être payé
- Pas besoin de banque



GARANTIES  
FINANCIERES

A horizontal banner image showing two construction workers wearing hard hats (one white, one blue) looking down at something. The background is a warm, orange-toned construction site.

## GARANTIES FINANCIÈRES

---

A horizontal banner image showing two men in a business setting, possibly a meeting or office, with a blurred background of a modern interior.

## CREDENDO BRIDGE GUARANTEE

---

# GARANTIE FINANCIERE POUR LES CREDITS BANCAIRES



Credendo participe à concurrence de 50% dans un crédit bancaire octroyé à une entreprise belge active à l'international.



## SOLUTION

- Credendo participe à concurrence de 50% dans la ligne de crédit pour les entreprises belges actives à l'international.
- Credendo aide l'accès au crédit pour les entreprises en croissance
- La banque partage le risque avec un partenaire ayant un rating AA

## BENEFICES

- Aide à l'obtention d'un crédit pour l'entreprise: possibilité de montants plus élevés
- Partage du risque et de la marge: pas de coût additionnel pour l'entreprise belge



# CREDENDO BRIDGE GUARANTEE

## Support pour les entreprises belges face au COVID-19



### SOLUTION

- Crédit-pont pour investissements et/ou besoins en fonds de roulement
- Participation Credendo de 80% dans le crédit

### CONDITIONS

- Entreprise belges avec min. 30% export
- Difficultés trésorerie causées par COVID-19
- Montant Max. EUR 10 Mio
- Durée Max. 12 mois

### BÉNÉFICES

- Facilité d'accès au crédit pour l'entreprise
- Confort pour la banque (80% garantie Etat)

**APPROBATION FORMELLE DE LA  
COMMISSION EUROPÉENNE REQUISE !**





## Personne de contact

**Mireille Janssens**

**Business Development Specialist**

[m.janssens@credendo.com](mailto:m.janssens@credendo.com)

T +32 (0)2 788 87 76

M +32 (0)496 405 480

[www.credendo.com](http://www.credendo.com)



**Turning uncertainties  
into opportunities**

# Merci pour votre attention!

N'oubliez pas : prochain webinar

- **14/05 14.00-14.45 Webinar 3 : Adapter ses conditions de vente et sa logistique à cette période particulière**
  - **Lien d'inscription**
  - **<https://attendee.gotowebinar.com/register/2638126824816807950>**